



**Minerva rassegna internazionale**

**Gazzetta ufficiale della Repubblica italiana. Parte seconda, foglio delle inserzioni**

**Pietra su Pietra - anno 63 n.2 2016**

**Come è possibile un'economia della moneta unica**

Il settore del wealth management necessita oggi di competenze che negli anni passati non facevano parte del tradizionale bagaglio di soluzioni, proposte alla clientela private da parte dei professionisti del settore. Il metodo di analisi dei bisogni del cliente e la capacità di individuare le soluzioni specialistiche più adatte sono le qualità che differenziano nel tempo la qualità del servizio erogato alla clientela. Il libro - frutto del lavoro congiunto di una squadra di esperti di wealth management - propone una strumentazione ampia di competenze, all'interno delle quali il professionista del settore può riconoscere le priorità percepite dalla propria clientela: il personal financial planning, l'asset allocation dei portafogli, la misurazione delle performances, gli investimenti alternativi e in commotidies, le indicazioni della finanza comportamentale, le soluzioni di private insurance, gli investimenti nell'immobiliare, l'art advisory, il tax planning, le tematiche successorie, l'utilizzo dell'intestazione fiduciaria e le logiche di protezione del patrimonio nel family business.

Dizionario d'ingegneria

Ingegneria Fiscale Due Punto Zero

Strumenti di Pianificazione e Protezione Patrimoniale

organo ufficiale della Associazione Nazionale Consulenti Tributari

Catalogo dei libri in commercio